



SORIN DONCA

Adresă: Brasov, 500301, Brasov, România

E-mail: Număr de telefon: (+40) 7

Gen: Masculin Data nașterii: 2 Cetățenie: română



EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

[18/01/2020 – în curs] **Presedinte Directorat - Director general**

TRANSILVANIA LEASING SI CREDIT IFN SA

Localitatea: Brasov

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

Reprezinta societatea in relatiile cu tertii

Responsabil pentru luarea tuturor măsurilor necesare conducerii societății, în limitele obiectului de activitate statutar, în spiritul conservării și dezvoltării patrimoniului societății și al principiului creșterii continue a profitabilității activității statutare a societății, în vederea realizării de profit

Responsabil cu realizarea indicatorilor și obiectivelor de performanță, astfel cum sunt stabiliți de adunarea generală a acționarilor

Îndeplinirea tuturor sarcinilor ce-i revin în calitate de Presedinte al Comitetului de administrare a riscurilor

Participare activă pe fluxul de aprobare a dosarelor de finanțare leasing/credit

Coordonarea aplicării procedurilor, politicilor și normelor interne ale societății

[02/08/2017 – 01/09/2019] **Director national de vanzari - segment Business**

DIGI Romania (RCS-RDS)

Localitatea: Brasov

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

Managementul unei echipe de vânzări naționale de 230 de reprezentanți comerciali, prin coordonarea a 15 manageri regionali, cu raportare directă, organizați în 15 birouri regionale, distribuite în toată țara

Implementare Risk Management la clienți persoane juridice pe baza cunoștințelor acumulate în trecut

Coordonarea segmentării pieței autohtone, bazate pe buget și potențial, acțiuni anti fraudă, atât de prezentă în acest domeniu

Crearea, organizarea și managementul unei strategii regionale, focusate pe aducerea de clienți sustenabili

Recrutarea, pregătirea și managementul unei echipe noi de training, pentru organizarea de cursuri interne noi, customizate pe produsele din portofoliu

Îmbunătățirea și implementarea a 12 procese noi, pentru fluidizarea și ergonomizarea activității, în concordanță cu noua legislație (GDPR) dar și cu politicile de risc și prevenție fraudă, în vigoare

[01/04/2006 – 01/08/2017] **Director de vanzari - Regiunea Transilvania Business**

VODAFONE Romania

Localitatea: Brasov

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

Raport bianual în board-ul Vodafone Romania pentru: P&L, HR, Operational & Vanzari pentru Transilvania în 12 județe

Segmentarea clientilor business functie de istoric si bonitatea financiara
Coordonarea unei echipe de SPOC interdepartamentale, cu raportare directa
Proiecte comune comercial-financiar, de eficientizare costuri, reducere risc si preventie
Participare in proiecte de Business Transformation, pentru implementarea cu succes de noi strategii
Reprezentarea oficiala la evenimente locale ca PR Ambasador al companiei
Coordonarea integrala a echipei din Transilvania, cu un portofoliu de 7k clienti si 4 mil eur incasari lunare

[03/10/1999 – 01/04/2006] **Director Regional - Business si persoane fizice**

CONNEX ROMANIA

Localitatea: Brasov

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

Atributii de Regional CEO pentru procesul de absorbtie Connex, de catre Vodafone Selectarea clientilor persoane juridice pe baza situatiilor financiare - managementul riscului de neplata
Managementul P&L Regional, eficientizare costuri directe si variabile, in functie de specificul regiunilor

Focus pe organizarea si coordonarea tuturor echipelor regionale si implementarea schimbarii
Recrutarea, organizarea si implementarea strategiei companiei, atat pentru magazinele proprii cat si pentru canalul de parteneri externi
Implementarea managementului schimbarii, astfel incat P&L-ul regional sa ramana in parametrii prevazuti in obiective

[05/08/1997 – 02/10/1999] **Director Regional - Direct sales team**

CONNEX ROMANIA

Localitatea: Brasov

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

Responsabil pentru constituirea si dezvoltarea echipei nationale de vanzari Mobifon SA (recrutare/organizare/coordonare)

Implicare in segmentarea si regionalizarea eficienta a pietei, a clientilor, a tarii Bugetare acoperire regional, pe baza unui calcul de impact financiar pe termen scurt, mediu si lung

[04/07/1995 – 09/02/1997] **Regional Account Manager - Corporate**

DHL Romania

Localitatea: Brasov

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

Coordonarea echipei de vanzari in Transilvania, pentru realizarea obiectivelor de vanzari

[08/06/1994 – 04/07/1995] **Director executiv**

SECINI COM SRL

Localitatea: Brasov

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

Coordonarea intregii activitati operationale pe compartimente/schimburi/productie/ desfacere
Eficientizarea balantei dintre intrari materie prima si iesiri produse finite

Managementul riscului - productie versus vanzari, cu analiza impactului pe balanta

Coordonarea operatiunilor financiare ale societatii (intrari/iesiri/salarii/costuri interne etc)

[08/05/1990 – 07/08/1990] **Inginer de sistem**

INCDCSZ

Localitatea: Brasov

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

Mentținerea, perfecționarea și dezvoltarea rețelei IT din cadrul INCDCSZ

EDUCAȚIE ȘI FORMARE PROFESIONALĂ

[01/10/2014 – 18/07/2015] **Certificat ASEBUSS - Analiza Financiara si Risk Management**

ASEBUSS

Adresă: Bucuresti, Bucuresti, România

[10/10/2007 – 19/07/2008] **Diploma Mediu: studii postuniversitare: Poluare, Protectia si Managementul Mediului**

Universitatea Transilvania - Facultatea de Mediu Adresă:

Brasov, Brasov, România

[14/06/1997 – 09/02/2005] **Program MBA prin CODECS Romania - Management financiar/Management competitiv/Management resurse umane/Management strategic; certificat CPM si Diploma PDM**

OPEN UNIVERSITY UK

Adresă: Bucuresti, Bucuresti, România

[02/10/1982 – 25/07/1987] **Diploma INGINER Mecanica fina**

Facultatea de Mecanica - Universitatea Transilvania

Adresă: Brasov, Brasov, România

CONFERINȚE ȘI SEMINARE

[01/05/2020 – 30/05/2020] **IBR - Finance for non finance Bucuresti**

[01/05/2020 – 30/05/2020] **IBR - Identificarea beneficiarului real si a persoanelor expuse public in contextul legislativ actual**

COMPETENȚE LINGVISTICE

Limbă(i) maternă(e): Romana

Altă limbă (Alte limbi):

Germana

COMPREHENSIVNE ORALĂ A2 CITIT A1 SCRIS A1 EXPRIMARE

SCRISĂ A1 CONVERSAȚIE A2

Italiana

COMPREHENSIVNE ORALĂ A2 CITIT A1 SCRIS A2

EXPRIMARE SCRISĂ B1 CONVERSAȚIE B1

Engleza

COMPREHENSIUNE ORALĂ A2 CITIT A2 SCRIS B1 EXPRIMARE
SCRISĂ B1 CONVERSAȚIE B1

Maghiara

COMPREHENSIUNE ORALĂ A1 CITIT A1 SCRIS A1
EXPRIMARE SCRISĂ A1 CONVERSAȚIE A1

HOBBY-URI ȘI TEME DE INTERES

Sport: tenis de camp/ski alpin/mountain bike/fost campion mondial universitar la
Handbal; dublu campion balcanic si dublu campion national
la Handbal

studiu: ezoterism si istoria antica a Romaniei (dicii) cursuri:

Inforenergetica, metoda Silva, Karuna, Shambala

PERMIS DE CONDUCERE

Autoturism: B

COMPETENȚE DE COMUNICARE ȘI INTERPERSONALE

Foarte bune abilitati de comunicare, relationare

*In ultimii aproape 3 ani in care am activat in functia de director general al unei societati financiare
nebancale, intr-un context economic si social dificil, am reusit dublarea portofoliului si triplarea veniturii
brut anuale al companiei.*